

Attività commerciale del terzo trimestre 2012

Soluzioni cloud Esker in continua crescita

Milano, il 23 Ottobre 2012

Fatturato (M€)	Q3 2012 M€	Q3 2011 M€	Crescita** Q3 2012/Q3 2011	2012 M€	Crescita** 2012/ HY 2011
Dematerializzazione*	8.35	7.34	+7%	24.55	+10%
Fax Server	1.05	1.11	-14%	3.27	-14%
Host Access	0.53	0.55	-10%	1.73	+7%
Totale	9.93	9.01	+4%	29.55	+7%

* Comprendono Esker DeliveryWare, Esker on Demand e FlyDoc

** Calcolata senza considerare le variazioni dei tassi di cambio: tassi del 2012 applicati al fatturato del 2011

Nel corso del terzo trimestre 2012 Esker ha registrato un aumento del fatturato di circa il 10% - a un tasso di cambio corrente – e di circa il 4% - a un tasso di cambio costante – rispetto al terzo trimestre del 2011, già particolarmente positivo (+20%). Questi risultati eccellenti vengono attribuiti prevalentemente al successo ottenuto dalle soluzioni Esker di automatizzazione dei processi documentali (+7%) e al gap in diminuzione tra euro e dollaro statunitense.

Successo continuo delle soluzioni cloud

Nei periodi di crisi economica le aziende tendono ad abbandonare i progetti tradizionali legati all'acquisto di nuove licenze software o li postpongono, mentre prestano più attenzione alle soluzioni cloud che richiedono un investimento minore e offrono un ROI più rapido. Come conseguenza, nel corso del terzo trimestre 2012 le soluzioni on demand sono state preferite rispetto alle licenze software. Le soluzioni on demand Esker (i.e., FlyDoc and Esker on Demand) sono cresciute di nuovo a un ritmo costante (+30% nel Q3 rispetto al 27% nel Q2 e al 21% nel Q1) — rappresentando oltre la metà dell'attività commerciale dell'azienda nel trimestre (57%). Nonostante le pessime condizioni economiche, Esker ha registrato un aumento significativo nei nuovi contratti cloud (rispetto al terzo trimestre 2011). Il successo continuo permetterà a Esker di continuare a crescere in modo sostenibile e di ottenere dei profitti anche negli anni a venire.

Un terzo trimestre profitevole

Il successo nelle vendite registrato nel terzo trimestre del 2012, in concomitanza con rigorosi controlli sui costi e un aumento significativo del dollaro statunitense, consentiranno a Esker di conseguire un aumento nei risultati operativi rispetto allo stesso periodo del 2011. Al 30 Settembre 2012 la liquidità dell'azienda era di oltre 11.1 M€ (rispetto ai 9.7 M€ registrati al 30 Settembre 2011), dopo la distribuzione dei dividendi (552.000 euro) e il programma di riacquisto azioni (500.000 euro).

(continua)

Prospettive positive per il 2012

Fatturato ricorrente (oltre il 72% del fatturato netto), tasso di crescita costante dei nuovi contratti siglati da Esker e dollaro statunitense sempre più forte sono fattori indispensabili che permetteranno all'azienda di crescere del 10% nei risultati operativi e del 10% nel corso del 2012.

A proposito di Esker www.esker.it

Esker è una delle aziende leader a livello mondiale nella commercializzazione di soluzioni di automatizzazione dei processi documentali.

Le soluzioni Cloud Computing Esker, in grado di dematerializzare qualsiasi processo business, permettono alle aziende di automatizzare la ricezione, la gestione e l'invio dei documenti: fatture fornitori, ordini di acquisto, fatture clienti, lettere di recupero crediti, cedolini paga, corrispondenza dell'area marketing e commerciale, ecc.

Esker aiuta le aziende a ridurre l'utilizzo della carta ed eliminare la gestione manuale, migliorandone la produttività, l'efficienza e l'impatto ambientale.

Le soluzioni Esker sono utilizzate da oltre 80.000 aziende in tutto il mondo come Almet Italia, Roche Italia, Microsoft Corp, Whirlpool, Samsung, Adecco, Hearst Magazines Italia, Grundfos, Manpower, Thomson Reuters e Whirlpool.

Con un fatturato di oltre 36 milioni di euro nel 2011, attualmente ha processato oltre 300 milioni di pagine attraverso le proprie soluzioni Cloud e conta ben 3.500 clienti SaaS.

Con filiali in Nord America, Europa e nella zona Asia Pacifico, Esker è uno dei software vendor francesi che vantano di una presenza internazionale, con il 68% del fatturato conseguito al di fuori della Francia, ben il 41% solo negli Stati Uniti. Presente in Italia dal 1985, con sede a Milano, opera con il supporto di una rete di distributori e partner certificati attraverso i quali garantisce alti standard di servizio.

Esker è quotata in borsa NYSE Alternext a Parigi (Code ISIN FR0000035818) ed è stata premiata come azienda innovativa da OSEO (N° A0605040V), un ente pubblico di Stato, sotto il Ministero dell'Economia, delle Finanze e del Lavoro e il Ministero dell'Istruzione Superiore e della Ricerca senza pari in Europa, la cui missione è quella di finanziare e sostenere l'innovazione e la crescita del business in tutte le fasi critiche della loro vita.

Per ulteriori informazioni:

<http://www.esker.com> oppure <http://www.esker.it>

**Per Informazioni:
Esker Italia**

Annalisa Franzetti - Tel: 02/577739.1 ■ E-mail: annalisa.franzetti@esker.it

© 2012 Esker S.A. Tutti i diritti riservati. Esker e il logo Esker sono marchi commerciali, registrati o di servizio di Esker S.A. negli Stati Uniti e negli altri Paesi. Tutti gli altri marchi sono di proprietà dei loro rispettivi proprietari.



Contattateci

Esker Italia Srl
Strada 4 Palazzo Q5
20089 Rozzano Milanofiori (MI)

Tel: +39 02 57 77 39 1
Email: info@esker.it
www.esker.it