

# Attività commerciale del secondo trimestre 2013

*Maggior fiducia nelle soluzioni cloud: l'elemento trainante della crescita del business*

Busto Arsizio, il 25 Luglio 2013

Fatturato (M€)	Q2 2013 M€	Q2 2012 M€	Crescita Q2 2013/Q2 2012	HY 2013 M€	Crescita** HY 2013/HY 2012
Soluzioni SaaS*	6,13	5,38	+16%	12,41	+20%
Soluzioni on premise**	2,52	3,01	-15%	4,79	-16%
Prodotti Legacy***	1,54	1,57	-1%	3,12	-8%
<b>Totale</b>	<b>10,24</b>	<b>9,96</b>	<b>+4%</b>	<b>20,32</b>	<b>+4%</b>

\* Comprendono Esker on Demand e FlyDoc

\*\* Comprendono Esker DeliveryWare

\*\*\* Comprendono Esker Fax Server e Host Access

Crescita calcolata senza considerare le variazioni dei tassi di cambio: tassi del 2013 applicati al fatturato del 2012

## Secondo trimestre conseguente a un primo trimestre di successo

Il fatturato Esker ha registrato una crescita del 4% a un tasso di cambio corrente e del 3% a un tasso di cambio costante rispetto al già positivo secondo trimestre 2012 (+8%). Il successo ottenuto è dovuto principalmente alla domanda continua di soluzioni di dematerializzazione in modalità SaaS (software as a service) e alla diminuzione di interesse nelle soluzioni software tradizionali basate su licenze e nella relativa manutenzione.

## Crescita continua (circa il 16%) delle soluzioni cloud

Il fatturato generato dalle soluzioni cloud Esker è aumentato del 16% nel secondo trimestre 2013, rappresentando il 60% del fatturato totale dell'azienda. Le difficili condizioni di mercato obbligano il più delle volte le aziende a migliorare la flessibilità e diminuire le risorse per i propri sistemi IT. Le soluzioni cloud rispondono a questa esigenza riducendo l'investimento iniziale e i costi operativi, assicurando inoltre aggiornamenti costanti del software. Le aziende di tutto il mondo e di qualunque dimensione preferiscono di gran lunga le soluzioni cloud rispetto alle tradizionali soluzioni on premise.

La preferenza per le soluzioni cloud è aumentata anche nel corso del secondo trimestre 2013. Nonostante il calo registrato nella vendita di licenze abbia peggiorato le performance generali dell'azienda nel breve periodo, ciò avrà un impatto minore soprattutto nei trimestri a venire poiché Esker continuerà a crescere a livello globale.

(continua)

## Profittabilità continua

Nonostante il lieve declino registrato dal dollaro statunitense, le vendite nella prima metà del 2013, in concomitanza con i rigorosi controlli sui costi, consentiranno a Esker di conseguire un risultato operativo equivalente a quello ottenuto nello stesso trimestre nel 2012.

Al 30 Giugno 2013, la liquidità dell'azienda era di 12,6 M€ (rispetto ai 10,9 M€ l'anno precedente). Con una liquidità netta molto positiva, Esker ha l'autonomia finanziaria per investire nel proprio sviluppo, proseguendo nella propria politica di pagamento dei dividendi e condivisione dei piani di riacquisto.

## Prospettive per il secondo semestre 2013

Tre fattori principali — fatturato ricorrente (quasi il 75%), la messa in produzione dei contratti firmati nella prima metà del 2013 e la crescita continua delle soluzioni cloud — permetteranno a Esker di registrare nel secondo semestre 2013 una crescita simile a quella conseguita nel 2012.

## A proposito di Esker [www.esker.it](http://www.esker.it)

Esker è una delle aziende leader a livello mondiale nella commercializzazione di soluzioni di automatizzazione dei processi documentali.

Le soluzioni Cloud Computing Esker, in grado di dematerializzare qualsiasi processo business, permettono alle aziende di automatizzare la ricezione, la gestione e l'invio dei documenti: fatture fornitori, ordini di acquisto, fatture clienti, lettere di recupero crediti, cedolini paga, corrispondenza dell'area marketing e commerciale, ecc.

Esker aiuta le aziende a ridurre l'utilizzo della carta ed eliminare la gestione manuale, migliorandone la produttività, l'efficienza e l'impatto ambientale.

Le soluzioni Esker sono utilizzate da oltre 80.000 aziende in tutto il mondo come Almet Italia, Roche Italia, Microsoft Corp, Samsung, Adecco, Hearst Magazines Italia, Grundfos, Manpower, Thomson Reuters e Whirlpool.

Con un fatturato di oltre 40.3 milioni di euro nel 2012, attualmente ha processato oltre 300 milioni di pagine attraverso le proprie soluzioni Cloud e conta ben 3.500 clienti SaaS.

Con filiali in Nord America, Europa e nella zona Asia Pacifico, Esker è uno dei software vendor francesi che vantano di una presenza internazionale, con il 68% del fatturato conseguito al di fuori della Francia, ben il 41% solo negli Stati Uniti. Presente in Italia dal 1985, con sede a Milano, opera con il supporto di una rete di distributori e partner certificati attraverso i quali garantisce alti standard di servizio.

Esker è quotata in borsa NYSE Alternext a Parigi (Code ISIN FR0000035818) ed è stata premiata come azienda innovativa da OSEO (N° A0605040V), un ente pubblico di Stato, sotto il Ministero dell'Economia, delle Finanze e del Lavoro e il Ministero dell'Istruzione Superiore e della Ricerca senza pari in Europa, la cui missione è quella di finanziare e sostenere l'innovazione e la crescita del business in tutte le fasi critiche della loro vita.

*Per ulteriori informazioni:*

<http://www.esker.com> oppure <http://www.esker.it>

**Per Informazioni:  
Esker Italia**

**Annalisa Franzetti** ■ E-mail: [annalisa.franzetti@esker.it](mailto:annalisa.franzetti@esker.it)

© 2013 Esker S.A. Tutti i diritti riservati. Esker e il logo Esker sono marchi commerciali, registrati o di servizio di Esker S.A. negli Stati Uniti e negli altri Paesi. Tutti gli altri marchi sono di proprietà dei loro rispettivi proprietari.