

Attività commerciale del quarto trimestre 2011

Un quarto trimestre da record

Milano, il 30 gennaio 2012

Fatturato (M€)	Q4 2011 (M€)	Q4 2010 (M€)	Crescita** Q4 2011/Q4 2010	2011 (M€)	Crescita** 2011/2010
Dematerializzazione*	8,35	7,24	15%	29,58	19%
Fax Server	1,10	1,33	-17%	4,6	-9%
Host Access	0,58	0,56	2%	2,11	-6%
Totale	10,03	9,13	10%	36,29	13%

* Comprendono Esker DeliveryWare, Esker on Demand e FlyDoc

** Calcolata senza considerare le variazioni dei tassi di cambio: tassi del 2011 applicati al fatturato del 2010

Crescita continua a velocità sostenuta nel quarto trimestre

Nel quarto trimestre del 2011 Esker ha registrato un incremento di fatturato pari a circa il 10%, a un tasso di cambio costante e corrente, superiore ai risultati già molto positivi registrati nel quarto trimestre 2010. Per Esker, con un fatturato di oltre 10 M€, è stato il miglior trimestre di sempre, dall'anno della sua fondazione nel 1985. Nonostante le difficili condizioni di mercato, specialmente in Europa, gli ottimi risultati conseguiti sono dovuti principalmente al successo delle soluzioni Esker di automatizzazione dei processi di gestione documentale (+15%) e alle straordinarie performance degli Stati Uniti.

Crescita a due cifre durante tutto l'anno

Il fatturato Esker nel 2011 ha raggiunto i 36 M€ — un incremento del 13% a un tasso di cambio costante e del 11% a un tasso di cambio corrente rispetto al 2010. Si è trattato dell'anno migliore per Esker — da record — grazie alle eccellenti performance delle proprie soluzioni di gestione documentale (hanno registrato una crescita del 19% nell'anno) — che rappresentano l'82% delle proprie attività 2011 e quasi 30 M€ del proprio fatturato vendite.

Risultati sorprendenti negli Stati Uniti

Gli Stati Uniti hanno contribuito in modo significativo al raggiungimento dei sorprendenti risultati Esker — registrando una crescita 14% nel trimestre e del 19% annuale. Le aziende americane continuano a investire considerevolmente nelle soluzioni e nella tecnologia Esker che consentono loro di migliorare i propri margini e contenere i costi del personale, ottimizzando i livelli di servizio verso clienti e partner.

Successo continuo delle soluzioni Cloud

Le soluzioni Esker on demand (FlyDoc e Esker on Demand) continuano a crescere in modo costante (+25% nel quarto trimestre 2011). Le soluzioni Cloud Esker rappresentano il 48% delle attività svolte nel 2011 e ben il 49% solo nel quarto trimestre. Risultati alla mano, Esker si posiziona tra i software vendor leader che hanno inserito con

successo le soluzioni Cloud computing all'interno della propria offerta ed è il risultato di un piano di sviluppo e posizionamento strategico iniziato nel 2005.

Un anno profittevole

Le ottime vendite realizzate nel corso del 2011, associate a controlli rigorosi sulle spese, hanno permesso a Esker il raggiungimento di risultati operativi positivi e di un aumento considerevole rispetto al 2010. Al 31 Dicembre 2011 la liquidità dell'azienda era oltre i 10 M€ (rispetto ai 8.9 M€ al 31 Dicembre 2010). Con un saldo netto così abbondante, Esker ha l'autonomia finanziaria sufficiente per portare avanti la propria crescita.

Prospettive per il 2012

Il fatturato ricorrente (oltre il 67%) e la crescente internazionalizzazione consentiranno a Esker di ottenere nel 2012 una crescita di circa il 10%. Esker dovrebbe inoltre trarre vantaggio dal Dollaro USA e dalle altre monete più forti dell'Euro. Il crescente fatturato in concomitanza con controlli stringenti sui costi permetteranno all'azienda di conseguire anche nel 2012 risultati operativi positivi.

A proposito di Esker www.esker.it

Esker è una delle aziende leader a livello mondiale nella commercializzazione di soluzioni di automatizzazione dei processi documentali.

Le soluzioni Cloud Computing Esker, in grado di dematerializzare qualsiasi processo business, permettono alle aziende di automatizzare la ricezione, la gestione e l'invio dei documenti: fatture fornitori, ordini di acquisto, fatture clienti, lettere di recupero crediti, cedolini paga, corrispondenza dell'area marketing e commerciale, ecc.

Esker aiuta le aziende a ridurre l'utilizzo della carta ed eliminare la gestione manuale, migliorandone la produttività, l'efficienza e l'impatto ambientale.

Le soluzioni Esker sono utilizzate da oltre 80.000 aziende in tutto il mondo come Almet Italia, Roche Italia, Microsoft Corp, Whirlpool, Samsung, Adecco, Hearst Magazines Italia, Grundfos, Manpower, Thomson Reuters e Whirlpool.

Con un fatturato di oltre 36 milioni di euro nel 2011, attualmente ha processato oltre 300 milioni di pagine attraverso le proprie soluzioni Cloud e conta ben 3.500 clienti SaaS.

Con filiali in Nord America, Europa e nella zona Asia Pacifico, Esker è uno dei software vendor francesi che vantano di una presenza internazionale, con il 68% del fatturato conseguito al di fuori della Francia, ben il 41% solo negli Stati Uniti. Presente in Italia dal 1985, con sede a Milano, opera con il supporto di una rete di distributori e partner certificati attraverso i quali garantisce alti standard di servizio.

Esker è quotata in borsa NYSE Alternext a Parigi (Code ISIN FR0000035818) ed è stata premiata come azienda innovativa da OSEO (N° A0605040V), un ente pubblico di Stato, sotto il Ministero dell'Economia, delle Finanze e del Lavoro e il Ministero dell'Istruzione Superiore e della Ricerca senza pari in Europa, la cui missione è quella di finanziare e sostenere l'innovazione e la crescita del business in tutte le fasi critiche della loro vita.

Per ulteriori informazioni:

<http://www.esker.com> oppure <http://www.esker.it>

**Per Informazioni:
Esker Italia**

Annalisa Franzetti - Tel: 02/577739.1 ■ E-mail: annalisa.franzetti@esker.it

© 2011 Esker S.A. Tutti i diritti riservati. Esker e il logo Esker sono marchi commerciali, registrati o di servizio di Esker S.A. negli Stati Uniti e negli altri Paesi. Tutti gli altri marchi sono di proprietà dei loro rispettivi proprietari.