

Milano, 12 ottobre 2006

Risultati semestrali 2006

Crescita del fatturato
Nettissima ripresa del risultato finanziario

Conto finanziario semplificato al 30 giugno

	S1 2006	S1 2005	Variazione
In migliaia di euro			M€
Fatturato	11 936	10 796	+ 1 140
Risultato operativo corrente	- 62	- 981	+ 919
Risultato operativo	- 205	- 1 127	+ 922
Risultato netto	- 197	- 1 047	+ 850

Il successo delle soluzioni di dematerializzazione traina la crescita del gruppo

Le vendite del gruppo per il primo semestre 2006 sono in aumento di circa 11% (il 9% a tasso di cambio costante) rispetto al 2005. Questa performance proviene soprattutto dalla forte crescita delle soluzioni di dematerializzazione dei documenti sviluppate da Esker che progrediscono del 70% rispetto all'esercizio precedente e rappresentano oggi circa il 50% del fatturato del gruppo.

Esker DeliveryWare continua la sua penetrazione nelle aziende utenti SAP. In conformità alle aspettative del Gruppo, l'ultima versione di questo prodotto è già stata molto gradita dal mercato. Combinando il "savoir faire" di Esker in materia di gestione dei documenti di vari formati e l'implementazione di nuove tecnologie che permettono la dematerializzazione dei documenti in ingresso (fatture, ordini, ecc), Esker DeliveryWare è la prima soluzione integrata di dematerializzazione dei processi documentali.

In Francia e negli Stati Uniti, Flydoc si impone come la soluzione professionale di riferimento per le aziende che hanno la necessità di dematerializzare i propri flussi documentali con la flessibilità e la semplicità di una soluzione al 100% "on demand".

Proseguimento del miglioramento dei risultati finanziari

Esker conduce da diversi anni una politica di crescita proattiva delle proprie nuove soluzioni combinata ad un obiettivo strategico di miglioramento dei propri risultati finanziari. La performance finanziaria realizzata durante il primo semestre 2006 è in perfetta linea con questa strategia. Il Risultato Operativo Corrente (R.O.C) migliora così di circa 1 milione di euro per raggiungere quasi un punto di equilibrio. Questa performance viene realizzata combinando

crescita del fatturato, riduzione dei costi di struttura del gruppo e investimenti commerciali e marketing. Esker si colloca in una logica di crescita durevole che combina forte sviluppo del fatturato, controllo dei costi e degli investimenti.

Prospettive 2006

Le tendenze fondamentali osservate durante il primo semestre dovrebbero continuare per la fine dell'esercizio, sia per quanto riguarda lo sviluppo dell'attività commerciale che per le performance finanziarie. La stagionalità tradizionale osservata verso la fine dell'esercizio aveva permesso a Esker di realizzare una redditività positiva già per il secondo semestre 2005.

A PROPOSITO DI ESKER (*Euronext - Le Nouveau Marché/Euroclear: 3581*)

Creata nel 1985, nel 2005 Esker ha realizzato un fatturato di 22,95 milioni di Euro di cui il 60% negli Stati Uniti. Grazie alla presenza di sedi in Europa - Francia, Spagna, Germania e Regno Unito - negli USA, in Australia e in Asia e a gli oltre 220 dipendenti, le soluzioni Esker sono distribuite in tutto il mondo.

3° editore mondiale di server fax e primo editore europeo di software Host Access (fonte IDC), Esker è anche presente nel Magic Quadrant del Gartner Group come una delle migliori soluzioni di distribuzione elettronica di documenti grazie alla sua soluzione Pulse (chiamata oggi Esker DeliveryWare).

I prodotti della società includono:

- Soluzioni di DeliveryWare con Esker DeliveryWare Platform e il servizio Esker on Demand
- Soluzioni di fax server con Esker Fax, Esker VSI-FAX™, Esker Fax for Notes
- Soluzioni di connettività Host Access con SmarTerm® by Esker, Tun®Plus by Esker, Persona® by Esker.

Attiva dal 1995 in Italia con una filiale a Milano, opera con il supporto di una rete di distributori e partner certificati attraverso i quali garantisce alti standard di servizio.

Per ulteriori informazioni:

<http://www.esker.com> oppure <http://www.esker.it>

PER INFORMAZIONI:

Leila Sobaihi

Esker Italia

Tel: 02/89200303

e-mail: leila.sobaihi@esker.it

