

PER INFORMAZIONI:

Leila Sobaihi

Esker Italia

Tel: 02/89200303

e-mail: leila.sobaihi@esker.it

Milano, ottobre 2005

Attività commerciale del terzo trimestre 2005

Fatturato (M€)	T3 2005 M€	T3 2004 M€	T3 2005 / T3 2004 Variazione*	Cumulo 2005 M€	Variazione*
DeliveryWare*	1.80	1.38	+ 30%	5.11	+33%
Fax servers	2.06	2.13	- 3%	5.99	0%
Host Access (HA)	1.57	1.90	- 18%	5.12	-22%
Totale	5.42	5.41	+ 0%	16,23	-1%

* Variazione a tasso di cambio costante: tasso di cambio 2005 applicato al fatturato 2004

Crescita sostenuta dell'attività legata a DeliveryWare

Nel terzo trimestre 2005, DeliveryWare rinforza la propria posizione di seconda linea prodotto del gruppo con una crescita sostenuta del 30%, DeliveryWare rappresenta ormai il 33% delle vendite totali.

Questa performance si spiega con una forte progressione delle vendite di licenze DeliveryWare in aumento del 27% nel trimestre contro il 10% nell'anno. La zona più dinamica rimane gli Stati Uniti dove la crescita di questa linea di prodotto raggiunge il +41%. L'attività Esker on Demand partecipa a questa crescita: durante il solo mese di settembre questa piattaforma ha processato oltre un milione di pagine. Solo le attività di servizio sono cresciute meno a causa delle ferie estive.

Un trimestre in linea con le aspettative del gruppo

La performance realizzata da Esker nel corso di T3 2005 è in linea con il piano di marcia dell'azienda e mantiene l'andamento di T2. Il livello dell'attività Host Access corrisponde alle previsioni e le soluzioni fax server rimangono nel complesso stabili.

Il lancio riuscito quest'estate della nuova versione del fax server VSI-Fax procura un nuovo slancio a questo prodotto (+7%) che dovrebbe prolungarsi fino a fine anno.

Prospettive

Esker anticipa un quarto trimestre in crescita costante sull'onda del terzo trimestre. Il livello di attività commerciale e dei portafogli di business particolarmente alti permettono di prevedere il mantenimento della crescita delle soluzioni DeliveryWare.

Le misure economiche intraprese all'inizio dell'anno daranno i loro risultati durante la seconda parte dell'anno e dovrebbero permettere di equilibrare l'insieme del secondo semestre

ESKER SOFTWARE (Euronext - Le Nouveau Marché/Euroclear: 3581)

Creata nel 1985, nel 2004 Esker ha realizzato un fatturato di 22,64 milioni di Euro di cui il 60% negli Stati Uniti.

Grazie alla presenza di sedi in Europa - Francia, Spagna, Germania e Regno Unito - negli USA e in Australia e a gli oltre 220 dipendenti, le soluzioni Esker sono distribuite in tutto il mondo.

3° editore mondiale di server fax e primo editore europeo di software Host Access (fonte IDC), Esker è anche presente nel Magic Quadrant del Gartner Group come una delle migliori soluzioni di distribuzione elettronica di documenti grazie alla sua soluzione Pulse.

I prodotti della società includono:

- Soluzioni di DeliveryWare con Esker DeliveryWare Platform e il servizio Esker on Demand
- Soluzioni di fax server con Esker Fax, Esker VSI-FAX™, Esker Fax for Notes
- Soluzioni di connettività Host Access con SmarTerm® by Esker,, Tun®Plus by Esker, Persona® by Esker.

Attiva dal 1995 in Italia con una filiale a Milano, opera con il supporto di una rete di distributori e partner certificati attraverso i quali garantisce alti standard di servizio.

Per ulteriori informazioni:

<http://www.esker.com>

oppure

<http://www.esker.it>