

▲ Mercato & Strategie



## Esker, prosegue la crescita a due cifre

Un primo trimestre perfettamente in linea con il 2010 grazie all'incremento della domanda di automatizzazione dei processi documentali e alle soluzioni cloud-based.

Nel primo trimestre 2011 Esker ha registrato un aumento del fatturato del 13 per cento - a un tasso di cambio corrente costante - rispetto al primo trimestre del 2010, già particolarmente positivo (+12 per cento). Queste performance, nonostante i lunghi cicli di vendita, sono il risultato dell'aumento della richiesta di soluzioni di automatizzazione dei processi documentali (+18 per cento). I risultati ottenuti nel primo trimestre 2011 sono un proseguimento di quanto avvenuto nel 2010, un anno di successo caratterizzato dal successo dei prodotti

legacy (Host Access e Fax) e di una forte crescita delle nuove soluzioni.

Le soluzioni Esker on-demand (FlyDoc e Esker on Demand) continuano a crescere rapidamente (+37 per cento) grazie alle soluzioni cloud-based che rappresentano il 49 per cento del fatturato totale - quasi la metà delle attività dell'intera azienda nel primo trimestre. Esker è uno dei primi software vendor ad aver avuto successo con il passaggio al cloud computing, risultato di un posizionamento strategico dell'azienda iniziato nel 2005.

Le ottime vendite, associate ai controlli sui costi operativi, hanno consentito a Esker di ottenere risultati operativi positivi e superiori rispetto al primo trimestre 2010. Al 31 marzo 2011 la liquidità dell'azienda era pari a 8.9 milioni di euro, rispetto agli 8.2 al 30 marzo 2010.

Con un fatturato ricorrente pari quasi al 70 per cento delle vendite e il miglioramento delle condizioni economiche, nel 2011 Esker dovrebbe ottenere una crescita del 10 per cento rispetto al 2010. L'aumento del fatturato e i controlli sui costi consentiranno all'azienda di conseguire risultati operativi molto positivi.

Silvia Viganò