Extending the Reach of Information

PER INFORMAZIONI:
Leila Sobaihi
Esker Italia
Tel: 02/89200303
e-mail: leila.sobaihi@esker.it

Milano, febbraio 2003

SUCCESSO CONDIVISO E RITORNO DELL'INVESTIMENTO: ESKER PRESENTA LA PARTNERSHIP STRATEGICA

Grazie all'Esker Partner Program
la soddisfazione corre lungo la catena del valore

Esker Italia ha avviato in questi giorni la nuova campagna di affiliazione all'Esker Partner Program. Sulla base di diversi criteri, come ad esempio, copertura geografica, aree verticali e tipologia di azienda, verrà perfezionata una rete di collaborazioni reciproche sul territorio.

ECCO ALCUNI DEI VANTAGGI OFFERTI AI PARTNER:

- Una vasta gamma di Soluzioni tecnologiche ad alta profittabilità capaci di generare fatturato e marginalità ed allo stesso tempo aumentare la soddisfazione e la fedeltà dei propri clienti.
- Training commerciale e tecnico attraverso sessioni formative sia a livello commerciale che tecnico.
- Account Manager dedicato per garantire assistenza continua in ogni situazione attraverso un contatto personale
- Supporto tecnico privilegiato con la disponibilità sempre di un interlocutore valido ed affidabile per telefono, fax, e-mail o tramite il nostro sito Web con inoltre la possibilità di prenotare interventi on-site.
- Gestione dei leads, iniziative di co-marketing per generare opportunità commerciali e strumenti di marketing (brochure, schede tecniche, testimonianze di clienti e demo di prodotti).
- Software interno e versione beta per conoscere e far conoscere le soluzioni Esker (licenza Not For Resale continuamente aggiornata)
- Aggiornamento continuo sulle ultime innovazioni tecnologiche dei nostri prodotti tramite la newsletter che riceverete periodicamente

COME DIVENTARE PARTNER ESKER?

Semplicemente contattando Esker!

ESKER SOFTWARE (*Euronext - Le Nouveau Marché/Euroclear: 3581)*

Creata nel 1985,nel 2001 Esker ha realizzato un fatturato di 32,3 milioni di Euro di cui il 60% negli Stati Uniti.

Con la sua presenza con sedi in Europa - Francia, Spagna, Germania e Regno Unito - negli USA e in Australi, con oltre 300 dipendenti, le soluzioni Esker sono distribuite in tutto il mondo.

3° editore mondiale di server fax e primo editore europeo di software Host Access (fonte IDC), Esker è anche presente nel Magic Quadrant del Gartner Group come una delle migliori soluzioni di distribuzione elettronica di documenti grazie alla sua soluzione Pulse.

I prodotti della società includono:

- *Soluzioni di distribuzione intelligente dei documenti elettronici (Intelligent Information Delivery) con PulseÔ, VSI-FAXÔ, VSI-FAXÒ for Notes e Pulse for FaxÒ;*
- *Soluzioni di connettività Host Access con SmartTermÒ, TunÒPlus, PersonaÒ.*

Attiva dal 1995 in Italia con una filiale a Milano, opera con il supporto di una rete di distributori e partner certificati attraverso i quali garantisce alti standard di servizio.

Per ulteriori informazioni:
http://www.esker.com
oppure
http://www.esker.it